



Unternehmen: Vehicle Trading International (VTI) GmbH

Zielgruppe Stellenbesetzung: Intern (Gesellschaftsbezogene Ausschreibung)

Standort: Braunschweig, DE, 38112

Tätigkeitsfeld: Vertrieb und After Sales

Karrierelevel: Berufserfahrene

Arbeitsmodell: Vollzeit

Vertragsart: Unbefristet

Mobiles Arbeiten: Nach Vereinbarung

Veröffentlichungsdatum: 24.09.2026

Vertriebsexperte Neukundengewinnung (w/m/d) in der VTI - in Teilzeit

Wir fördern die interne Veränderung unserer Mitarbeitenden aktiv. Wir glauben daran, dass nur durch stetigen Wandel das gesamte Potenzial eines Menschen zum Vorschein kommen kann. Uns ist es wichtig, die fachliche und persönliche Entwicklung unserer Mitarbeitenden zu unterstützen. Wir ermöglichen anhand neuer Aufgaben zu wachsen, ungewohnte Perspektiven zu entdecken und bereits vorhandene Erfahrungen an anderer Stelle gewinnbringend einzusetzen. Wage mit uns deinen nächsten Karriereschritt.

Gestalte mit uns die Zukunft der VTI!

Wir fördern die interne Veränderung unserer Mitarbeitenden aktiv. Wir glauben daran, dass nur durch stetigen Wandel das gesamte Potenzial eines Menschen zum Vorschein kommen kann. Uns ist es wichtig, die fachliche und persönliche Entwicklung unserer Mitarbeitenden zu unterstützen. Wir ermöglichen anhand neuer Aufgaben zu wachsen, ungewohnte Perspektiven zu entdecken und bereits vorhandene Erfahrungen an anderer Stelle gewinnbringend einzusetzen. Wage mit uns deinen nächsten Karriereschritt.

Wer sind wir

Die **Vehicle Trading International GmbH (VTI)** steht für das Thema Gebrauchtwagen innerhalb des Konzerns. Unser Slogan ist daher PreLoved.WeLove.

Wir werden in diesem Jahr ca. 600.000 Fahrzeuge in ganz Europa vermarkten und tragen damit erheblich zum Jahresergebnis der VWFS AG bei. Im Zuge der weiteren Zentralisierung der Vermarktungsaktivitäten werden wir unser Volumen in den nächsten Jahren in Richtung 900.000 weiter ausbauen und auch Fahrzeuge für unsere ausländischen Gesellschaften verkaufen. Für unser dynamisch wachsendes Umfeld suchen wir engagierte und vertriebsstarke Persönlichkeiten, die die Betreuung unserer Händler im deutschen Markt übernehmen.

Kurzbeschreibung der Rolle

In dieser Position trägst Du maßgeblich dazu bei, die Restwerte unserer Fahrzeuge zu sichern und den Absatz zu stabilisieren. Du wirst die Beziehungen zu neuen Handelspartnern ausbauen, um gemeinsam mit ihnen unsere Vertriebsziele zu erreichen.

Das bieten wir Dir:

- **Entwicklung:** Nutze die Chance, innerhalb der VWFSAG zu wachsen und die Zukunft der VTI aktiv mitzugestalten.
- **Dynamisches Umfeld:** Arbeite flexibel in Deiner festen Vertriebsregion mit einem engagierten Team, welches auf offene Kommunikation und schnelle Entscheidungswege setzt.
- **Gestaltungsspielraum:** Trage aktiv zur Weiterentwicklung unserer Geschäftsfelder bei und übernimm Verantwortung für spannende Projekte.
- **Zukunftsfähigkeit:** Lerne das Gebrauchtwagengeschäft als eine der wesentlichen Zukunftssäulen des Unternehmens kennen



Wir sind der Schlüssel zur Mobilität - Werden Sie jetzt ein Teil dieser spannenden Reise!

Entdecken sie vielfältige Aufgaben und neue berufliche Herausforderungen. Gemeinsam setzen wir aufregende Projekte um und gestalten die Zukunft der Mobilität neu.

Weitere Fragen?

Team Recruiting
E-Mail: recruiting@vwfs.com
Tel.: 0531-212-899543
<https://www.vwfs.com/career.html>

Bei Rückfragen bitte die Job-ID als Referenznummer angeben.

Rechtliche Hinweise

[Datenschutzerklärung](#) | [Volkswagen Financial Services](#)
[Impressum](#) | [Volkswagen Financial Services](#)

Mögliche Aufgaben dieser Rolle

- **Händlerkommunikation:** Du bist der direkte Ansprechpartner für neue Händlerpartner und berätst sie kompetent zu unseren VTI-Vertriebsprogrammen. Bei Bedarf planst du in Absprache mit deinem Außendienstteam Händlerbesuche vor Ort.
- **Neukundenakquise:** Du erkennst Potenziale neuer Händlerbeziehungen und gewinnst diese für eine erfolgreiche Zusammenarbeit mit der VTI.
- **Markterschließung:** Gemeinsam mit dem Außendienstteam und weiteren Bereichen der VWFS identifizierst Du Marktpotenziale und entwickelst Strategien, um diese zu erschließen und neue Händlerpartner zu fördern.
- **Vertriebsreporting:** Du analysierst die Geschäftsentwicklung im Gebrauchtwagenbereich und leitest datengetriebene Maßnahmen zur Optimierung ab.
- **Kampagnenmanagement:** Gemeinsam mit Kollegen aus der Vertriebsstrategie planst und führst Du regionale sowie nationale Akquisemaßnahmen, Bonusprogramme und Incentivekampagnen eigenständig durch.
- **Teamarbeit:** Du bist zusammen mit deinen Teamkollegen für die Ziele der Neukundengewinnung verantwortlich und kannst die wesentlichen Vertriebsmaßnahmen aktiv mitgestalten.
- **Projektarbeit:** Mit Deinen Ideen und Deinem Engagement trägst Du zur Weiterentwicklung der VTI durch Mitarbeit in Projekten und Sonderthemen bei.

Anforderungen an die Qualifikation

- Ein abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Weiterqualifikation.
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Fahrzeughandel oder eine starke Affinität für den Automobilbereich.
- Einen sehr ausgeprägten Vertriebsinn, eine strukturierte Arbeitsweise sowie die Fähigkeit, analytisch zu denken und datenbasierte Entscheidungen zu treffen.
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Flexibilität und Teamfähigkeit sowie die Bereitschaft gelegentlich zu reisen.
- Starke Kommunikationsfähigkeiten, Durchsetzungsvermögen und Überzeugungskraft.

Du erfüllst noch nicht alle Anforderungen? Kein Problem, gemeinsam suchen wir nach geeigneten Lösungen.

Die Stelle wird im TB 320 - Betriebswirtschaftssachbearbeiter:in besetzt, die Vergütung erfolgt bis zur Entgeltstufe 20.

Stelleninformationen

- Der Einsatz erfolgt bei der Vehicle Trading International (VTI) GmbH in der Abteilung National Sales.
- Die Führungskraft Sven Warnecke freut sich auf deine Bewerbung.
- Hinter dem Stellenprofil ist die Jobrolle „Vertriebsmitarbeiter (w/m/d)“ hinterlegt.

Weitere Informationen zu dieser internen Stellenausschreibung:

Bitte beachte, dass es sich hier um eine intern gesellschaftsbezogene Ausschreibung handelt, das heißt nur Bewerbungen von VW FS Mitarbeitenden können aktuell berücksichtigt werden. Bitte berücksichtige diese Information vor dem Einreichen deiner Bewerbung.

Bitte gebe bei Rückfragen die Stellen ID als Referenznummer mit an: 26059